



Union européenne
Fonds social européen

LE CENTRE DE FORMATION CONTINUE LA SALLE—CFC

QUALIFICATION DANS LES MÉTIERS DE LA VENTE

OBJECTIFS

Acquérir les compétences et connaissances requises pour l'obtention du BAC PRO VENTE tant dans les domaines généraux que professionnels
Devenir un vendeur qui intervient dans une démarche commerciale active

PUBLIC & PRE-REQUIS

Niveau V en vente
Rémunération Région

CALENDRIER DE L'ACTION

02 juin 2010 au 24 juin 2011

Congés : 19 juillet 2010 - 01 août 2010

20 décembre 2010 - 02 janvier 2011

DUREE DE LA FORMATION

1 730 heures
1 100 heures en Centre
630 heures en Entreprise

STAGES PRATIQUES EN ENTREPRISE

02 août 2010 - 01 octobre 2010

03 janvier 2011 - 04 mars 2011

PROGRAMME PEDAGOGIQUE

ENSEIGNEMENT GENERAL

- Français
- Mathématiques
- Histoire/Géographie
- Anglais
- Éducation artistique

ENSEIGNEMENT PROFESSIONNEL

- Prospection et suivi de la clientèle
- Communication - Négociation
- Technologies de l'information et de la communication
- Mercatique
- Économie/Droit

TECHNIQUES DE RECHERCHE D'EMPLOI

MISE EN SITUATION EN ENVIRONNEMENT

CFC LA SALLE

52 AVENUE DE LA LIBERATION
18020 BOURGES CEDEX



02 48 27 15 20



02 48 27 15 24

Site : www.lasalle-bourges.net

@: cfc.lasalle@wanadoo.fr

Pour toutes demandes: **Émilie AUROUX**



02 48 27 15 22



@ cfc.auroux@voila.fr